



P

Plan marketingowy

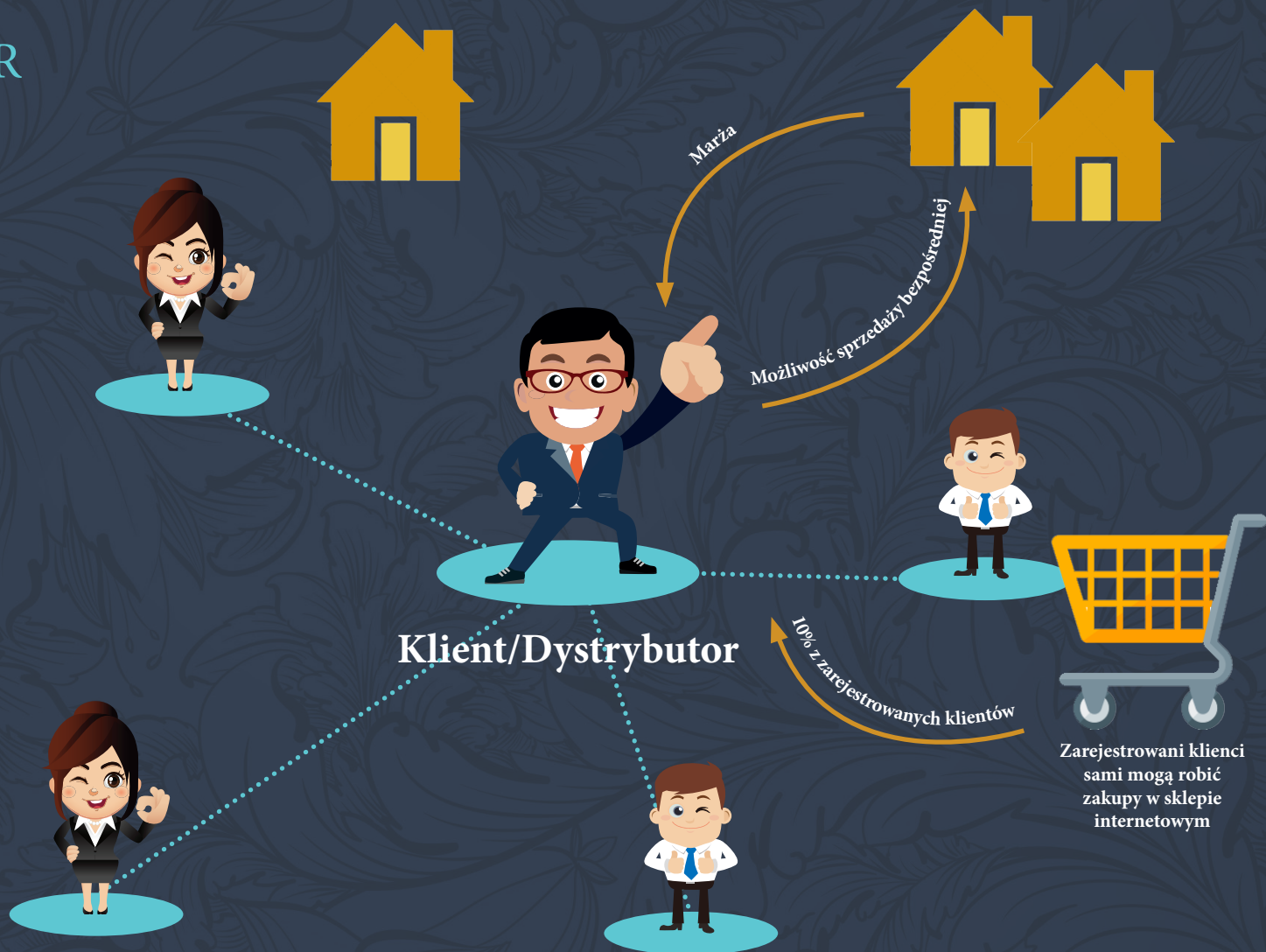


M Możliwości współpracy

1

KLIENT / DYSTRYBUTOR

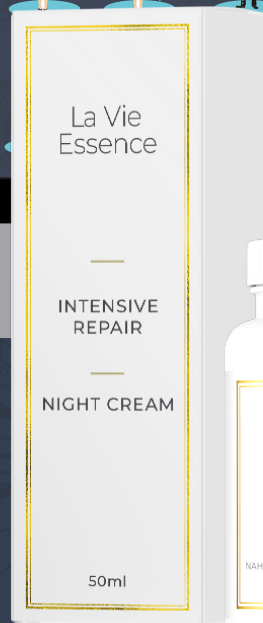
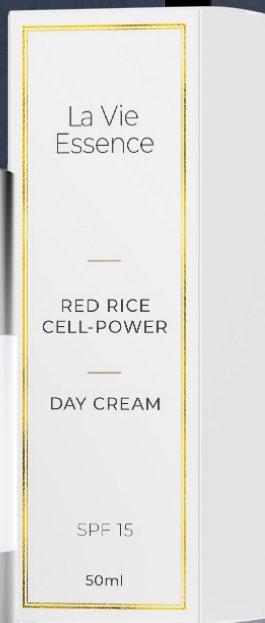
- koszt rejestracji 0zł
- dostęp do sklepu internetowego
- uproszczone biuro wirtualne
- dostęp do ceny hurtowej
- możliwość sprzedaży po cenie katalogowej
- indywidualne hasło rabatowe
- link referencyjny
- dodatkowe wynagrodzenie za promocję sklepu



2

BRONZE BIZNES PARTNER

- koszt rejestracji 1000zł
- pakiet produktów - 2 kremy oraz 2 suplementy
- dostęp do pełnych możliwości planu kariery
- wirtualne biuro
- dodatkowa prowizja za bezpośrednie pozyskanie partnerów biznesowych
- 50zł za BRONZE PARTNERA
- 150zł za SILVER PARTNERA
- 300zł za GOLD PARTNERA



3

SILVER BIZNES PARTNER

- koszt rejestracji 2 500zł
- pakiet produktów - 4 kremy oraz 2 suplementy
- dostęp do pełnych możliwości planu kariery
- start z poziomu efektywności 9% w planie kariery
- wirtualne biuro
- dodatkowa prowizja za bezpośrednie pozyskanie partnerów biznesowych
- 100zł za BRONZE PARTNERA
- 200zł za SILVER PARTNERA
- 400zł za GOLD PARTNERA



GOLDEN BIZNES PARTNER

- koszt rejestracji pakietu 5000zł
- pakiet produktów - 6 kremów oraz 4 suplementy
- dostęp do pełnych możliwości planu kariery
- start z poziomu efektywności 15% w planie kariery
- wirtualne biuro
- tablet firmy samsung
- dodatkowa prowizja za bezpośrednie pozyskanie partnerów biznesowych

- 200zł za BRONZE PARTNERA
- 400zł za SILVER PARTNERA
- 700zł za GOLD PARTNERA

Prowizja za pozyskanych partnerów w 2 linii:

- 100zł za SILVER PARTNERA
- 300zł za GOLD PARTNERA



BONUSY

Dla pierwszych 100 GOLDEN PARTNERÓW
którzy opłacą pakiet specjalne przywileje:

- możliwość wybrania numeru partnerskiego z zakresu 1-100
- dożywotnie udziały w obrocie firmy
- 15% udziału z obrotu wszystkich klientów pozyskanych poza siecią MLM (do podziału na TOP 100 GOLD PARTNERÓW)
- 1% obrotu całej firmy (do podziału na TOP 100 GOLD PARTNERÓW)

Dla pierwszych 200 SILVER PARTNERÓW
którzy opłacą pakiet specjalne przywileje:

- możliwość wybrania numeru partnerskiego z zakresu 101-999
- dożywotnie udziały w obrocie firmy
- 10% udziału z obrotu wszystkich klientów pozyskanych poza siecią MLM (do podziału na TOP 200 SILVER PARTNERÓW)

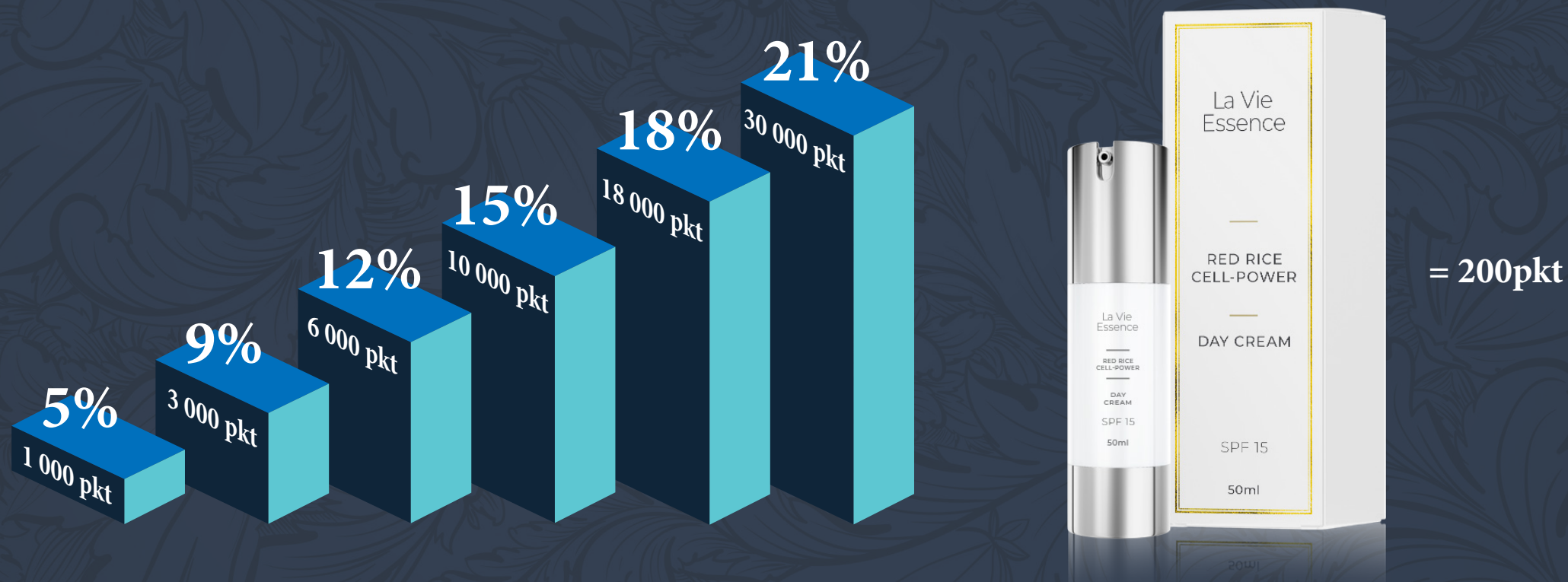


A large, stylized teal letter 'S' graphic that curves around the text on the left side of the slide.

Struktura awansu

I PLAN WYNAGRODZEŃ

Każdy produkt posiada odpowiednią liczbę punktów, na podstawie których osiąga się awanse w planie kariery

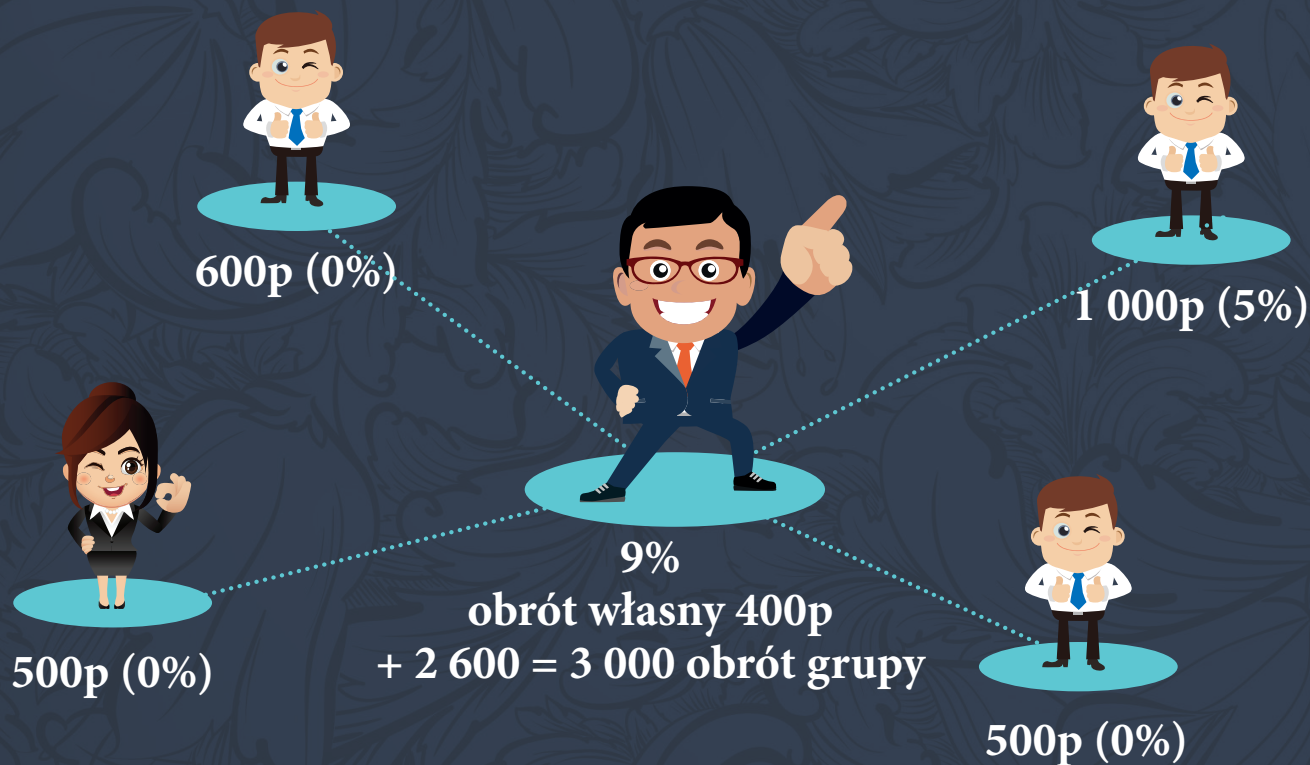


Na poziomie 12% - dodatek szkoleniowy 300zł (przy zachowaniu równowagi 60/40)

Na poziomie 15% - 500zł (przy zachowaniu równowagi 60/40)

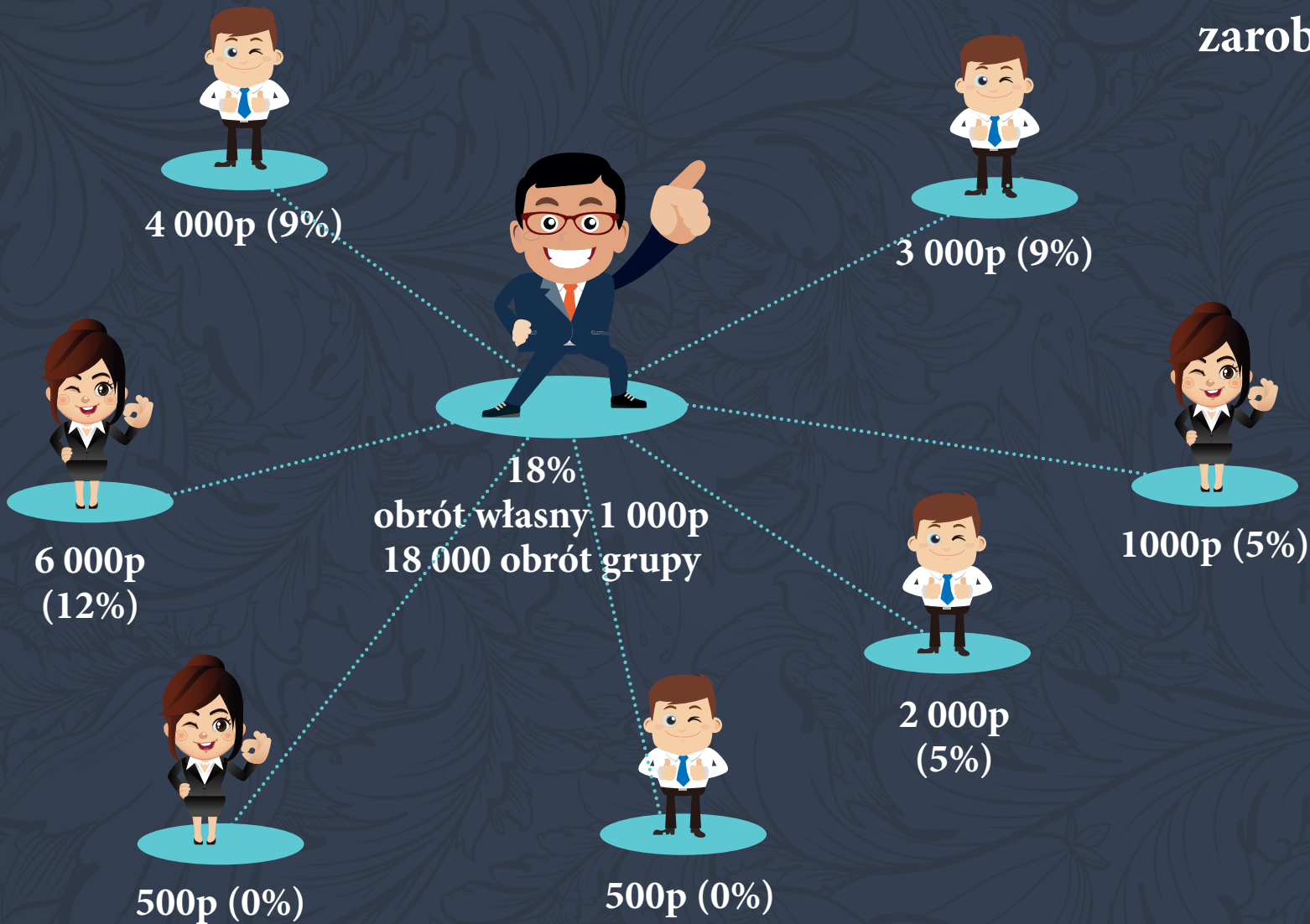
PRZYKŁAD 1

Nasza wypłata jest obliczana na podstawie planu różnicowego. Obrót poszczególnych grup jest mnożony przez procentową różnicę poziomów w planie kariery. Nasz obrót osobisty jest mnożony przez poziom procentowy na jakim jesteśmy w danym miesiącu i dodawany do całości wynagrodzenia.



zarobki: $600 \times 9\% = 54\text{zł}$
 $500 \times 9\% = 45\text{zł}$
 $500 \times 9\% = 45\text{zł}$
 $400 \times 9\% = 36\text{zł}$
 $1\,000 \times 4\% = 40\text{zł}$

suma: 220zł



zarobki: $6\,000\text{p} \times 6\% = 360\text{zł}$

$4\,000\text{p} \times 9\% = 360\text{zł}$

$2\,000\text{p} \times 12\% = 240\text{zł}$

$3\,000\text{p} \times 9\% = 270\text{zł}$

$1\,000\text{p} \times 12\% = 120\text{zł}$

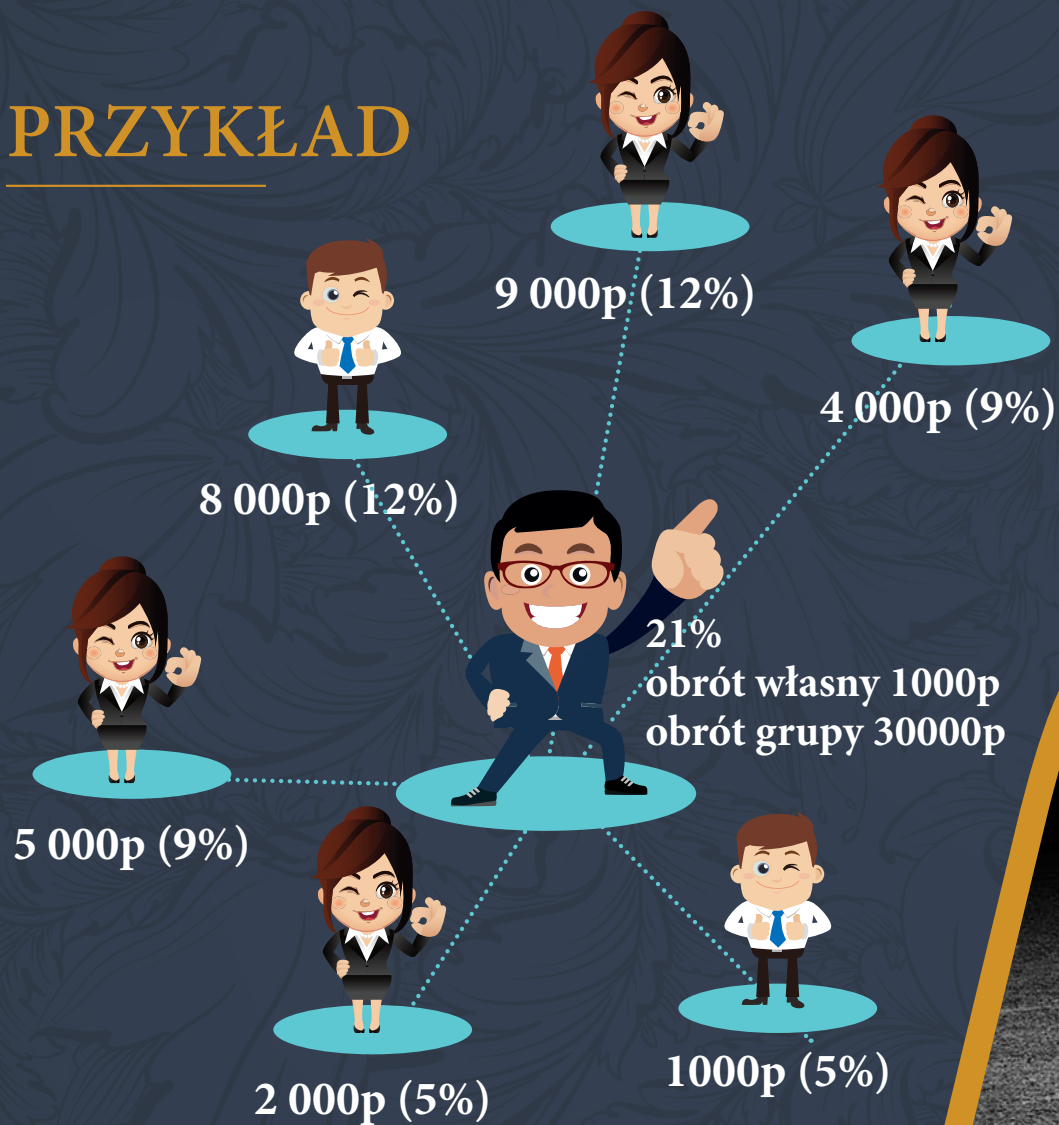
$1\,000\text{p} \times 18\% = 180\text{zł}$

$500 \times 18\% = 90\text{zł}$

$500 \times 18\% = 90\text{zł}$

suma: 1 710zł

PRZYKŁAD



30 000p (21%)
zarobki 3 300zł
+ Mercedes Benz A Klasa





Motywacyjne wyjazdy dla ambitnych

Dla partnerów którzy prężnie rozwijają
struktury sprzedaży LA VIE ESSENCE
przewidziano wycieczki do SPA



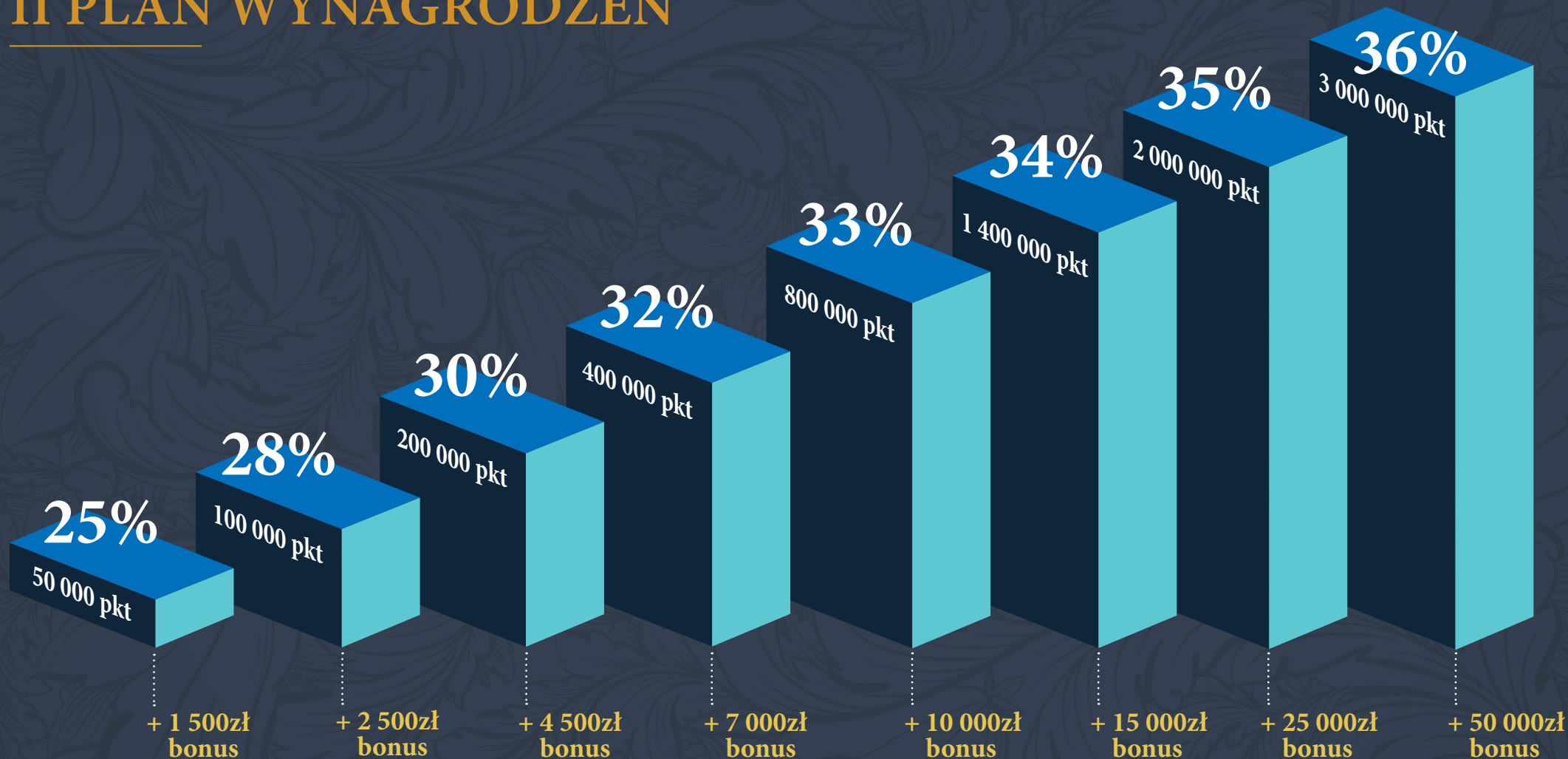
A także luksusowe wczasy w DUBAJU.

I to wszystko w pierwszym
planie wynagrodzeń.

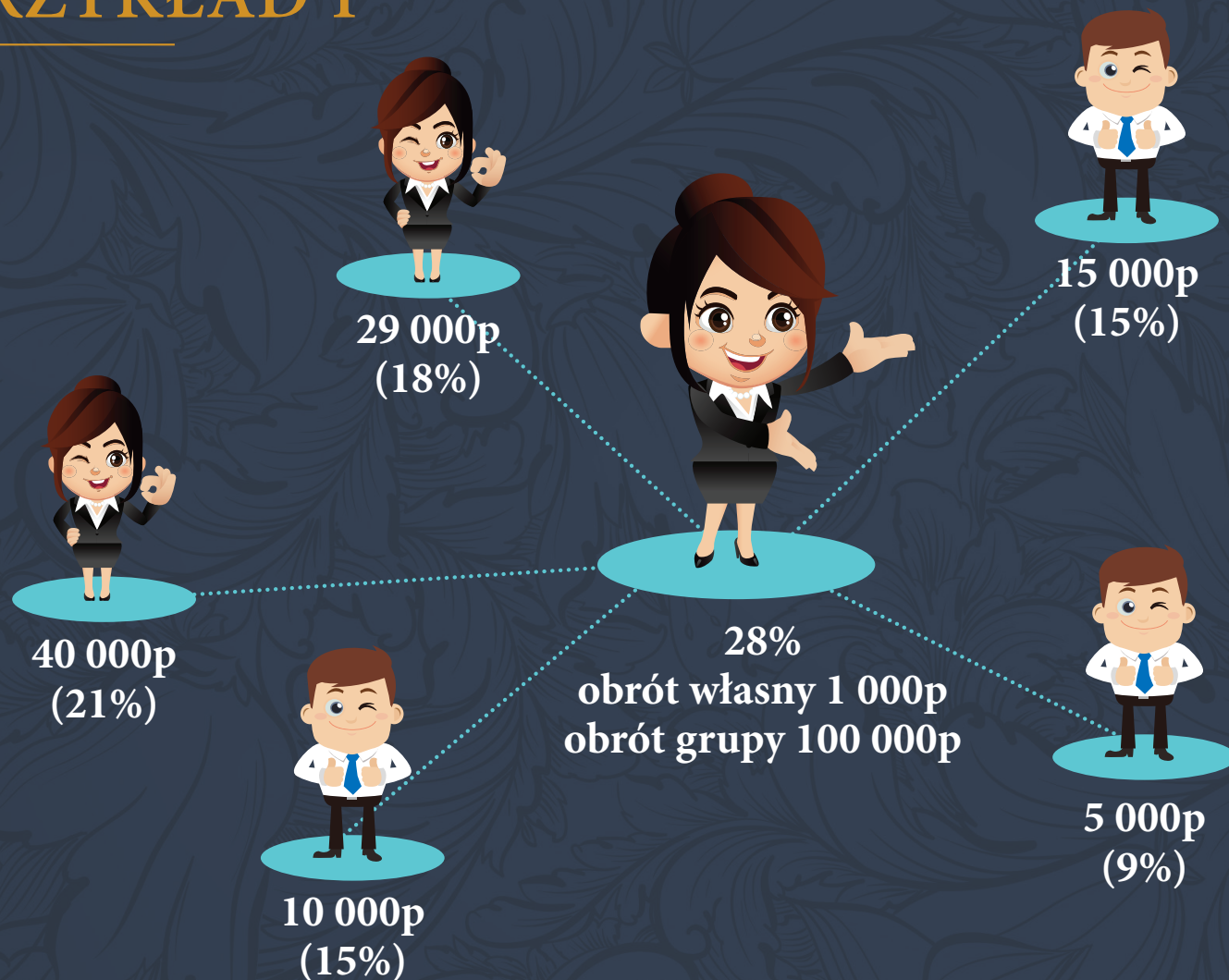
Szczegóły już wkrótce.



II PLAN WYNAGRODZEŃ



PRZYKŁAD 1



zarobki:

$$40\,000 \times 7\% = 2\,800\text{zł}$$

$$29\,000 \times 10\% = 2\,900\text{zł}$$

$$15\,000 \times 13\% = 1\,950\text{zł}$$

$$10\,000 \times 13\% = 1\,300\text{zł}$$

$$5\,000 \times 19\% = 950\text{zł}$$

$$1\,000 \times 28\% = 280\text{zł}$$

suma: 10 130zł
+ bonus 2 500zł

suma: 12 680zł

PRZYKŁAD 2

W drugim planie wynagrodzeń awanse są przyznawane na podstawie obrotu całej naszej struktury, jednak z najmocniejszej "odnogi" liczymy maksymalnie 50% wymaganego obrotu.

Obecny przykład pokazuje, że mimo posiadania obrotu 130 000 biznes partner nie uzyskał poziomu 28% ponieważ z wymaganych 100 000pkt z najmocniejszej odnogi zaliczamy 50 000, a pozostałe 50 000 musi pochodzić z innych odnóg.

Druga odnoga wygenerowała jedynie 29 000 pkt co nie było wystarczające do awansu. Partner uzyskał poziom 25% ponieważ na tym poziomie wymagane jest 50 000pkt. 25 000 wliczamy z najmocniejszej odnogi oraz cały obrót z drugiej odnogi co w sumie wynosi 54 000.

zarobki: $7\% \times 29\,000p = 2\,030zł$
 $25\% \times 1\,000p = 250zł$



29 000p (18%)

suma: 2 280zł
+ bonus 1 500zł



100 000p
(28%)



suma: 3 780zł

25%
obróć własny 1 000p
obróć grupy 130 000p

A large, stylized, teal-colored letter 'P' is positioned on the left side of the image, serving as a background element. It has a thick stroke and a rounded top.

Program motywacyjny

WYSOKIE OBROTY

Dla naszych partnerów, którzy wypracują wysokie obroty w planie kariery, przewidziano dodatkowe premie w postaci luksusowych samochodów.



WYSOKIE OBROTY

Mercedes A klasa

Mercedes C klasa

Mercedes E klasa



21% i 25%

28%

30%

WYSOKIE OBROTY

Mercedes S klasa



32% i 33%

WYSOKIE OBROTY

Maserati

Porsche

Bentley



34%

WYSOKIE OBROTY

Lamborghini



35% i 36%

WYSOKIE OBROTY

Ferrari



35% i 36%