



P

Plan marketingowy

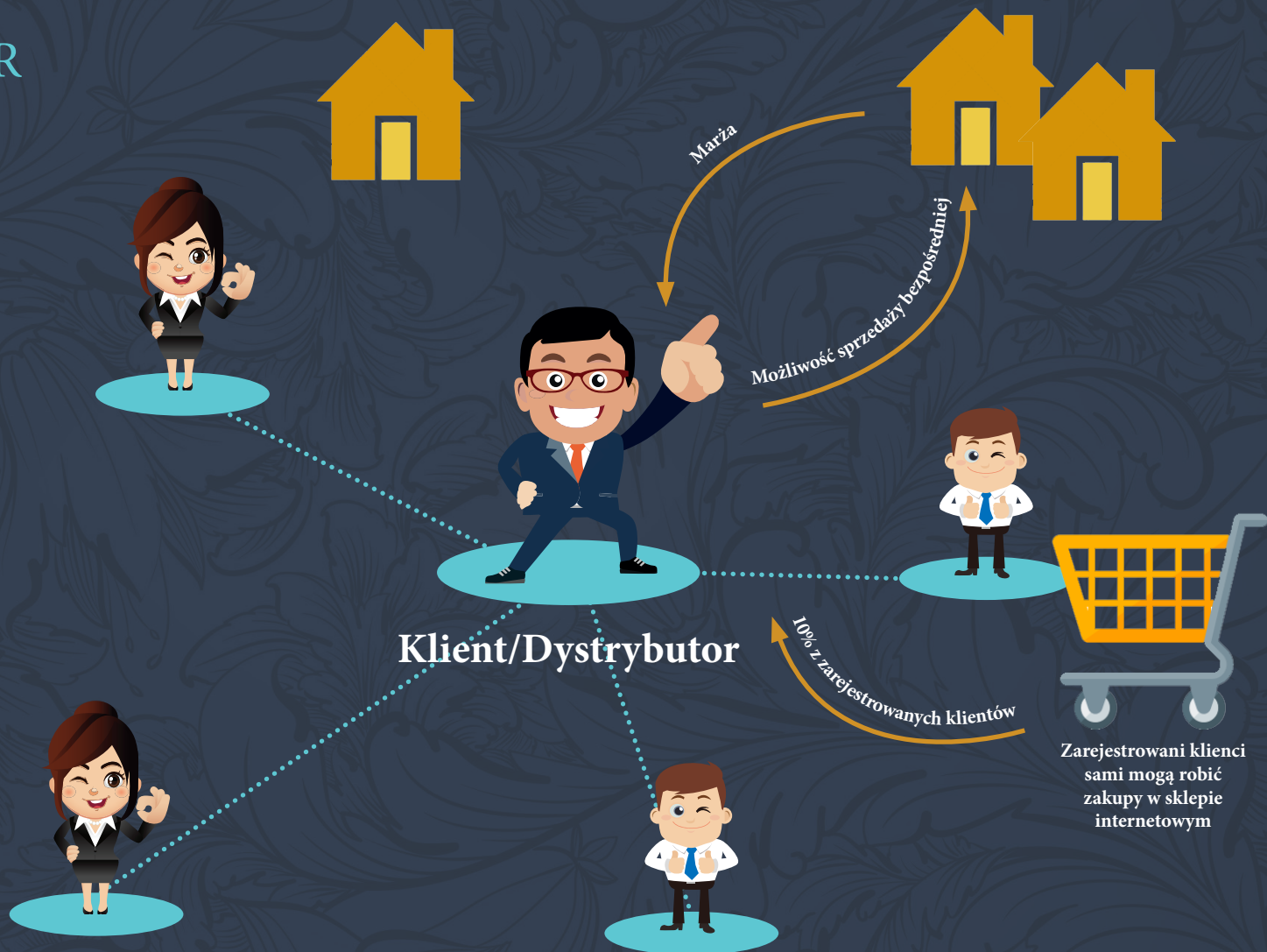
M

Możliwości
współpracy

1

KLIENT / DYSTRYBUTOR

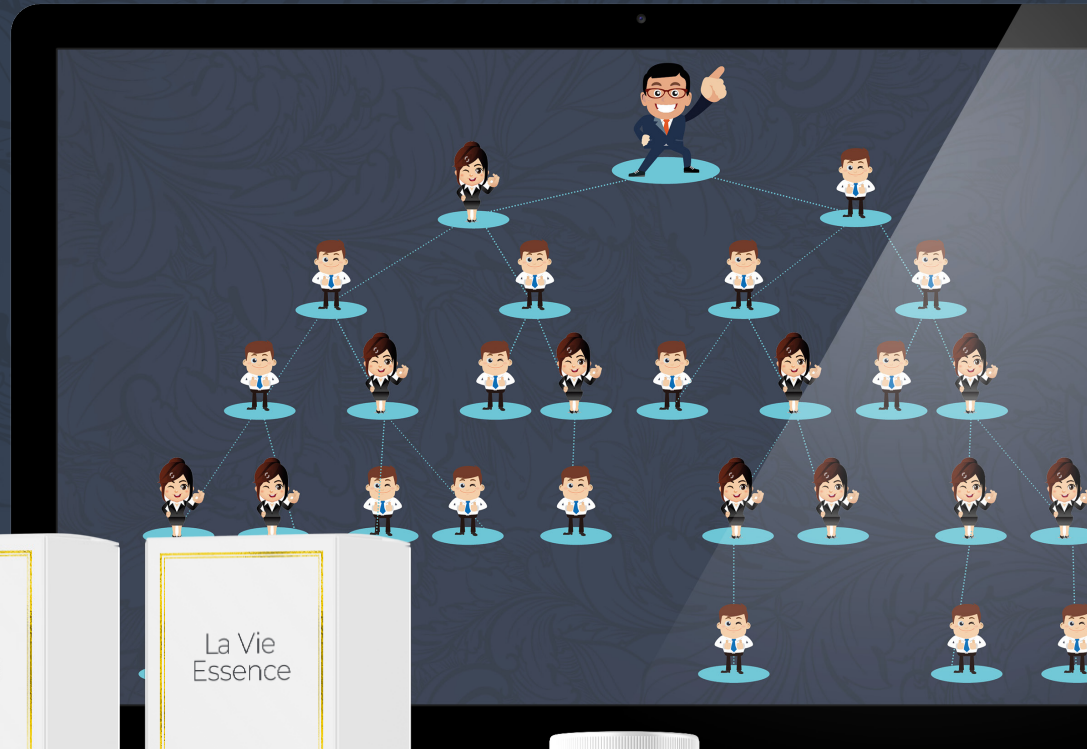
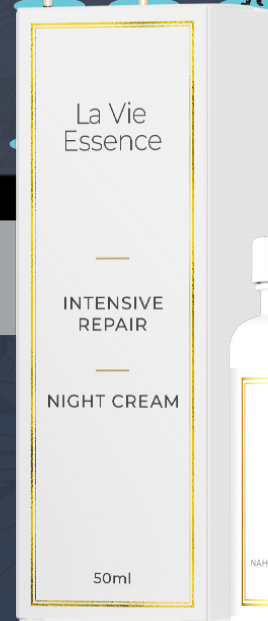
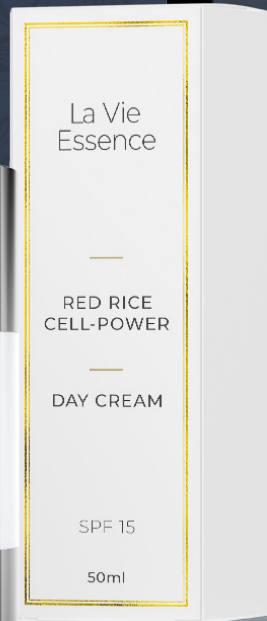
- koszt rejestracji 0zł
- dostęp do sklepu internetowego
- uproszczone biuro wirtualne
- dostęp do ceny hurtowej
- możliwość sprzedaży po cenie katalogowej
- indywidualne hasło rabatowe
- link referencyjny
- dodatkowe wynagrodzenie za promocję sklepu



2

BRONZE BIZNES PARTNER

- koszt rejestracji 1000zł
- pakiet produktów - 2 kremy oraz 2 suplementy
- dostęp do pełnych możliwości planu kariery
- wirtualne biuro
- dodatkowa prowizja za bezpośrednie pozyskanie partnerów biznesowych
- 50zł za BRONZE PARTNERA
- 150zł za SILVER PARTNERA
- 300zł za GOLD PARTNERA



3

SILVER BIZNES PARTNER

- koszt rejestracji 2 500zł
- pakiet produktów - 4 kremy oraz 2 suplementy
- dostęp do pełnych możliwości planu kariery
- start z poziomu efektywności 9% w planie kariery
- wirtualne biuro
- dodatkowa prowizja za bezpośrednie pozyskanie partnerów biznesowych
- 100zł za BRONZE PARTNERA
- 200zł za SILVER PARTNERA
- 400zł za GOLD PARTNERA



BONUSY


Dla pierwszych 100 GOLDEN PARTNERÓW
którzy opłacą pakiet specjalne przywileje:

- możliwość wybrania numeru partnerskiego z zakresu 1-100
- dożywotnie udziały w obrocie firmy
- 15% udziału z obrotu wszystkich klientów pozyskanych poza siecią MLM (do podziału na TOP 100 GOLD PARTNERÓW)
- 1% obrotu całej firmy (do podziału na TOP 100 GOLD PARTNERÓW)

Dla pierwszych 200 SILVER PARTNERÓW
którzy opłacą pakiet specjalne przywileje:

- możliwość wybrania numeru partnerskiego z zakresu 101-999
- dożywotnie udziały w obrocie firmy
- 10% udziału z obrotu wszystkich klientów pozyskanych poza siecią MLM (do podziału na TOP 200 SILVER PARTNERÓW)

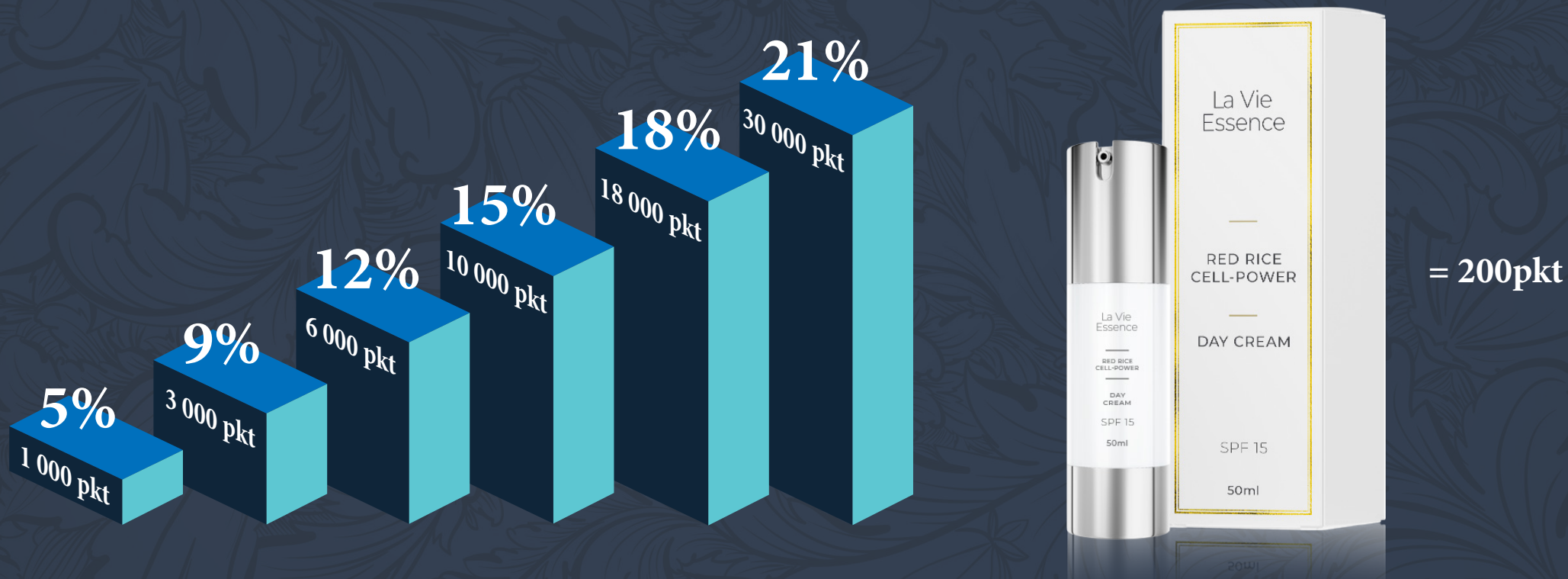


A large, stylized teal letter 'S' graphic that curves from the top left towards the bottom left, partially overlapping the text.

Struktura awansu

I PLAN WYNAGRODZEŃ

Każdy produkt posiada odpowiednią liczbę punktów, na podstawie których osiąga się awanse w planie kariery

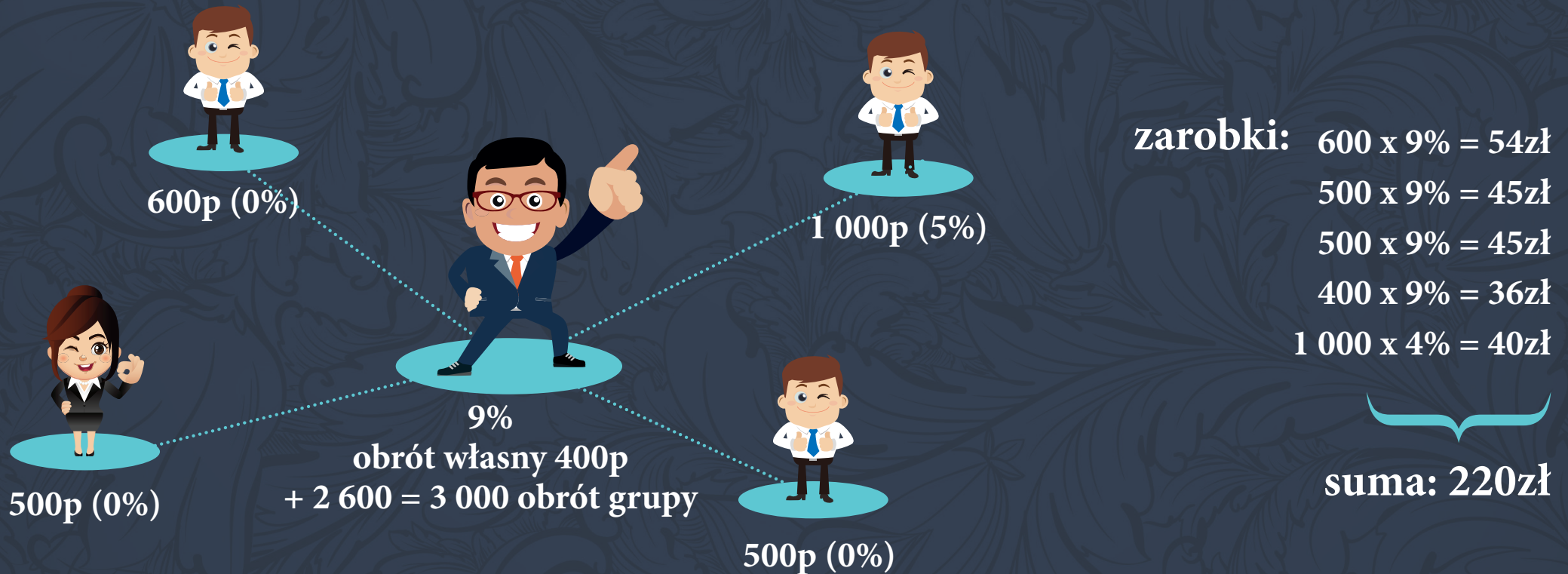


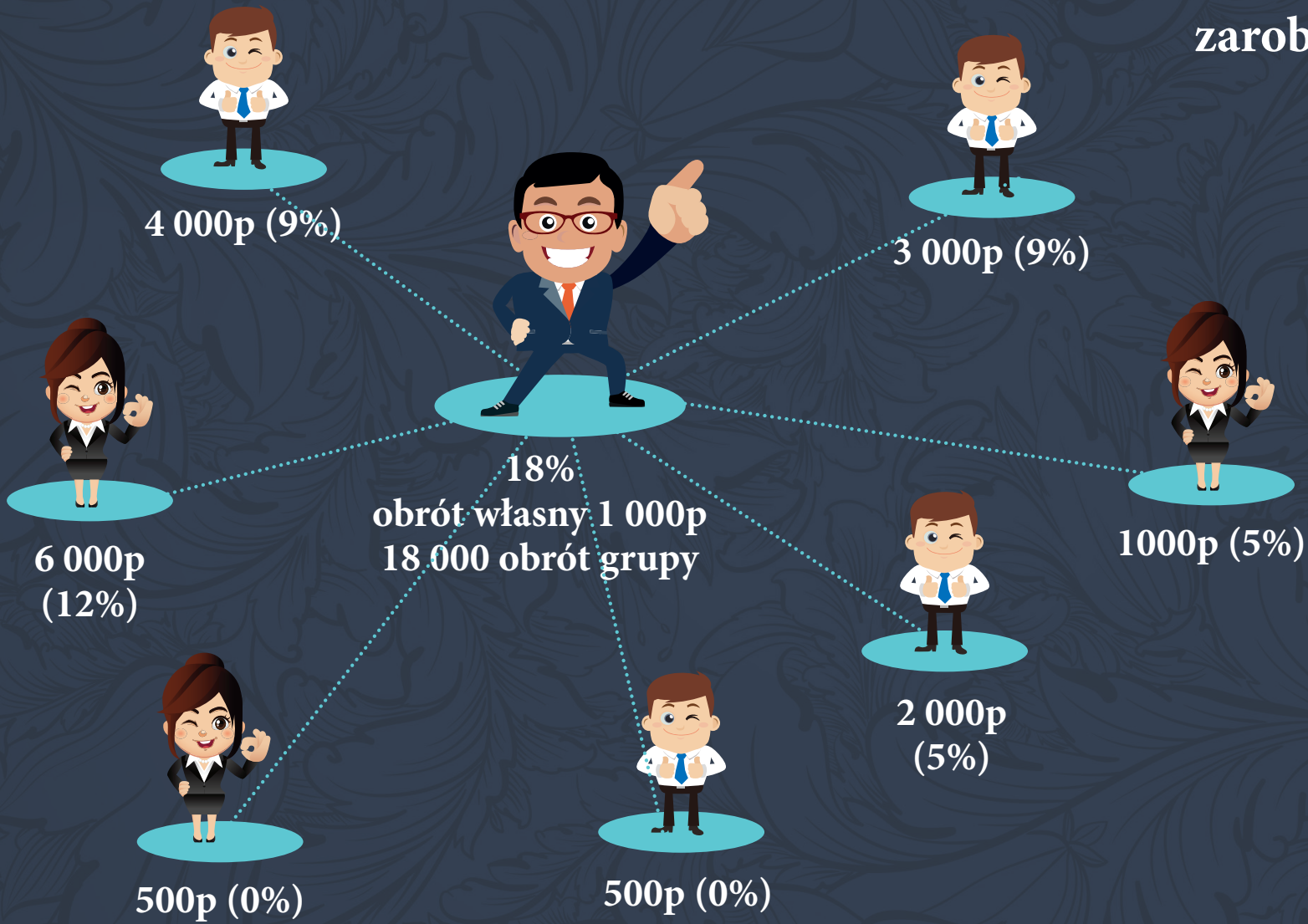
Na poziomie 12% - dodatek szkoleniowy 300zł (przy zachowaniu równowagi 60/40)

Na poziomie 15% - 500zł (przy zachowaniu równowagi 60/40)

PRZYKŁAD 1

Nasza wypłata jest obliczana na podstawie planu różnicowego. Obrót poszczególnych grup jest mnożony przez procentową różnicę poziomów w planie kariery. Nasz obrót osobisty jest mnożony przez poziom procentowy na jakim jesteśmy w danym miesiącu i dodawany do całości wynagrodzenia.





zarobki: $6\ 000p \times 6\% = 360zł$

$4\ 000p \times 9\% = 360zł$

$2\ 000p \times 12\% = 240zł$

$3\ 000p \times 9\% = 270zł$

$1\ 000p \times 13\% = 130zł$

$2\ 000p \times 13\% = 260zł$

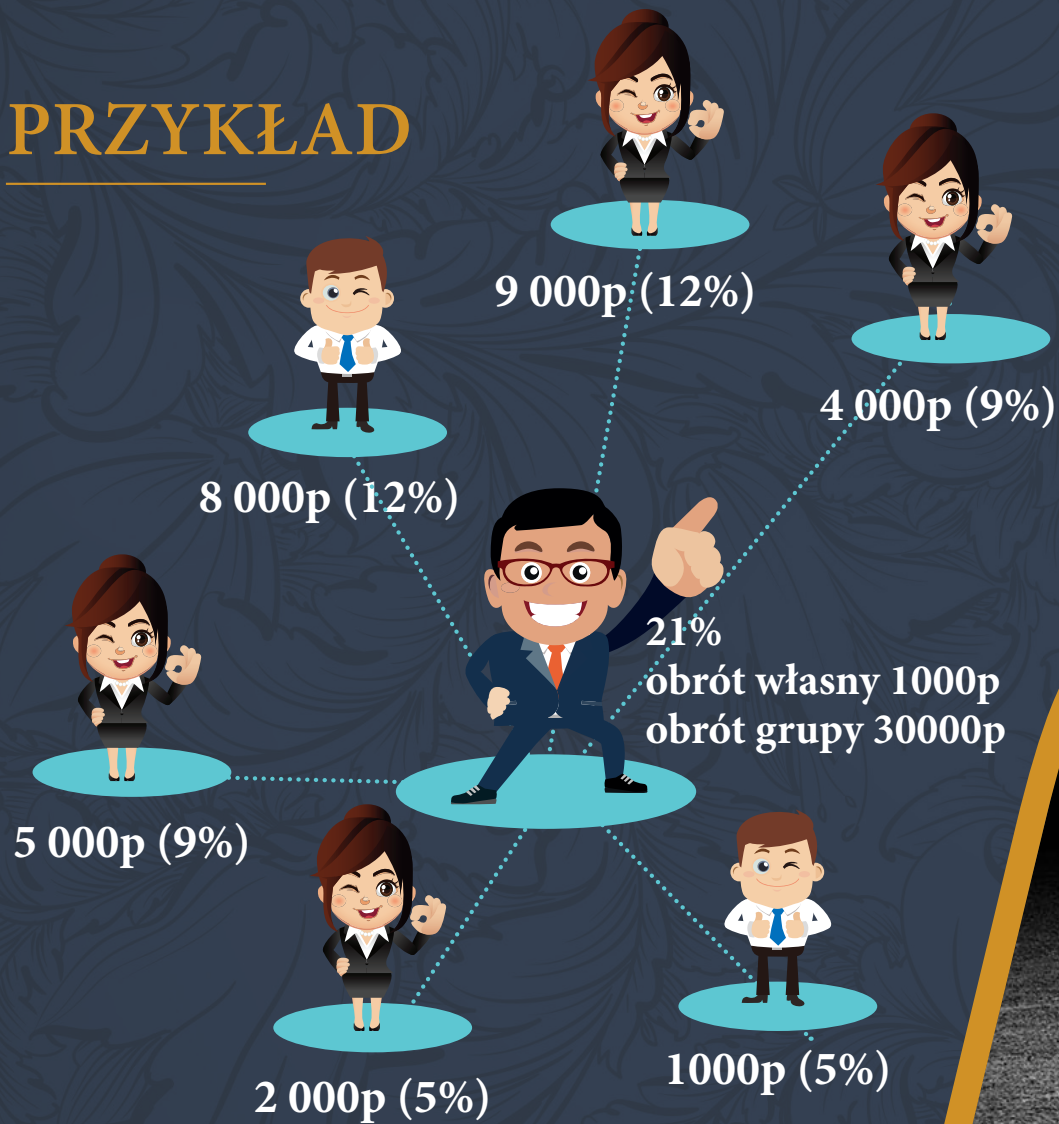
$500 \times 18\% = 90zł$

$500 \times 18\% = 90zł$



suma: 1 740zł

PRZYKŁAD



30 000p (21%)
zarobki 3 300zł
+ Mercedes Benz A Klasa





Motywacyjne wyjazdy dla ambitnych

Dla partnerów którzy prężnie rozwijają
struktury sprzedaży LA VIE ESSENCE
przewidziano wycieczki do SPA



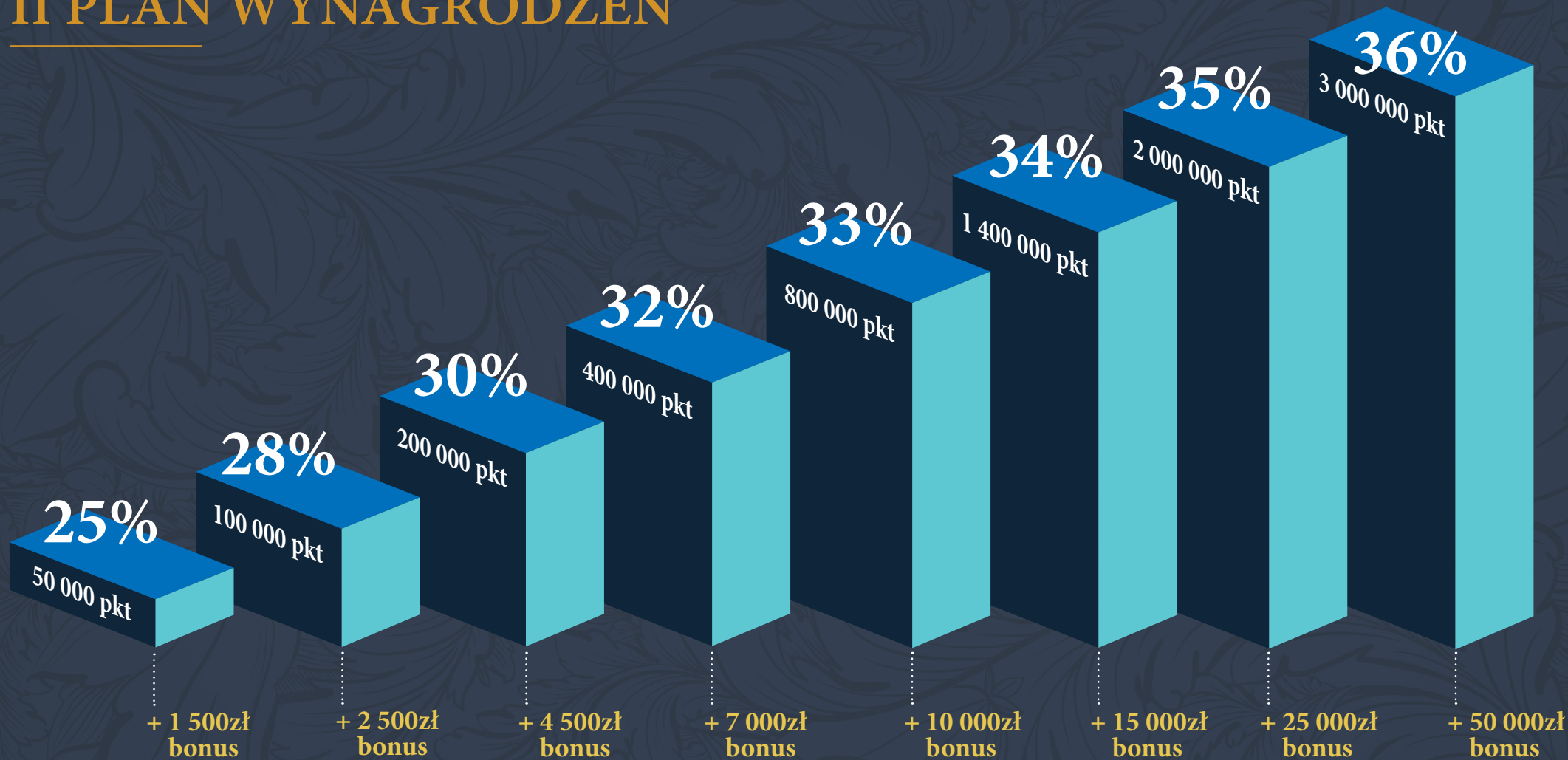
A także luksusowe wczasy w DUBAJU.

I to wszystko w pierwszym planie wynagrodzeń.

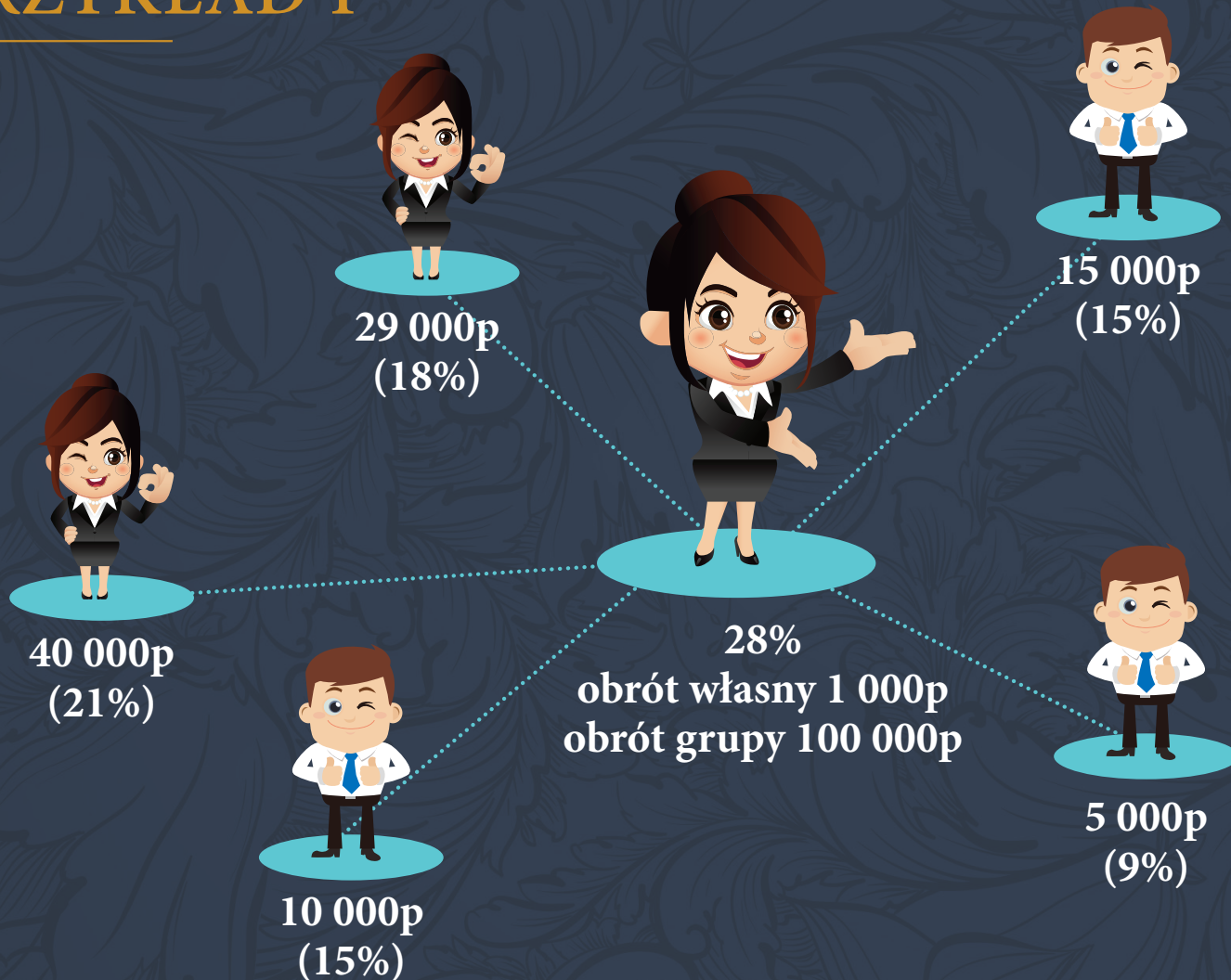
Szczegóły już wkrótce.



II PLAN WYNAGRODZEŃ



PRZYKŁAD 1



zarobki:

- $40\ 000 \times 7\% = 2\ 800\text{zł}$
- $29\ 000 \times 10\% = 2\ 900\text{zł}$
- $15\ 000 \times 13\% = 1\ 950\text{zł}$
- $10\ 000 \times 13\% = 1\ 300\text{zł}$
- $5\ 000 \times 19\% = 950\text{zł}$
- $1\ 000 \times 28\% = 280\text{zł}$

suma: 10 130zł
+ bonus 2 500zł

suma: 12 680zł

PRZYKŁAD 2

W drugim planie wynagrodzeń awanse są przyznawane na podstawie obrotu całej naszej struktury, jednak z najmocniejszej "odnogi" liczymy maksymalnie 50% wymaganego obrotu.

Obecny przykład pokazuje, że mimo posiadania obrotu 130 000 biznes partner nie uzyskał poziomu 28% ponieważ z wymaganych 100 000pkt z najmocniejszej odnogi zaliczamy 50 000, a pozostałe 50 000 musi pochodzić z innych odnóg.

Druga odnoga wygenerowała jedynie 29 000 pkt co nie było wystarczające do awansu. Partner uzyskał poziom 25% ponieważ na tym poziomie wymagane jest 50 000pkt. 25 000 wliczamy z najmocniejszej odnogi oraz cały obrót z drugiej odnogi co w sumie wynosi 54 000.

zarobki: $7\% \times 29\ 000p = 2\ 030zł$
 $25\% \times 1\ 000p = 250zł$



29 000p (18%)

suma: 2 280zł
+ bonus 1 500zł



100 000p
(28%)



25%
obróć własny 1 000p
obróć grupy 130 000p

suma: 3 780zł

A large, stylized teal letter 'P' graphic that serves as a background element on the left side of the slide.

Program motywacyjny

WYSOKIE OBROTY

Dla naszych partnerów, którzy wypracują wysokie obroty w planie kariery, przewidziano dodatkowe premie w postaci luksusowych samochodów.



WYSOKIE OBROTY

Mercedes A klasa

Mercedes C klasa

Mercedes E klasa



21% i 25%

28%

30%

WYSOKIE OBROTY

Mercedes S klasa



32% i 33%

WYSOKIE OBROTY

Maserati

Porsche

Bentley



34%

WYSOKIE OBROTY

Lamborghini



35% i 36%

WYSOKIE OBROTY

Ferrari



35% i 36%